

Key Account Manager - segment klimatizácie - B2B

Miesto práce:

Bratislava V

Platové ohodnotenie:

2500 - 2800

Pracovný pomer:

plný úväzok

POPIS PRACOVNEJ POZÍCIE

Hľadáme dynamického a zaniieteného Key Account Managera, ktorý sa pridá k nášmu tímu a bude súčasťou revolučných klimatizačných riešení pre našich zákazníkov. Ak máš skúsenosti s obchodom B2B, technické zázemie a vášeň pre inovatívne technológie, si tou pravou osobou pre nás!

Aké budú Tvoje úlohy?

- staň sa spoľahlivým partnerom pre našich zákazníkov a zabezpečuj bezproblémovú realizáciu objednávok.
- spolupracuj na vzrušujúcich AC projektoch a podieľaj sa na tvorbe špičkových klimatizačných riešení.
- buď expertom pre našich zákazníkov a poskytuj im podporu pri inštaláciách a popredajnom servise.
- staň sa členom dynamického tímu a čaká Ťa úzka spolupráca s našimi KAM kolegami, produktovým vedúcim a marketingovým tímom.
- užívaj si pracovné cesty, ktoré tvoria 50% Tvojho pracovného času.
- pravidelne sa vzdelávaj a zúčastňuj sa na produktových školeniach.

ZAMESTNANECKÉ VÝHODY A BENEFITY

- základná mzda od 2500€ brutto (konečná výška mzdy závisí od Vašich skúseností)
- 25% bonus z celkovej ročnej mzdy vyplácaný kvartálne a 1 krát ročne
- služobné vozidlo aj na súkromné účely + telefón + PC
- zaškolenie
- pravidelné produktové školenia
- odmeny za lojalitu pri pracovných výročiach
- narodeninová poukážka

POŽIADAVKY NA ZAMESTNANCA

- Silné technické znalosti v oblasti klimatizačných technológií - podmienkou
- Skúsenosti s obchodom v oblasti klimatizácií - podmienkou
- Schopnosť komunikovať hovorovou angličtinou (len interná komunikácia).

Kontaktujte nás:

WhatsApp (<https://wa.me/421918575036?text=Dobr%C3%BD%20de%C5%88%21%20Reagujem%20na%20ponuku%3A%20Key%20Account%20Manager%20-%20segment%20klimatiz%C3%A1cie%20-%20B2B>)

Telefón / e-mailová adresa

Správa súborov cookies

Nasa internetova stranka pouziva súbory cookies na poskytovanie služieb a analyzu navstevnosti.

Povolit všetky

Nastavit